

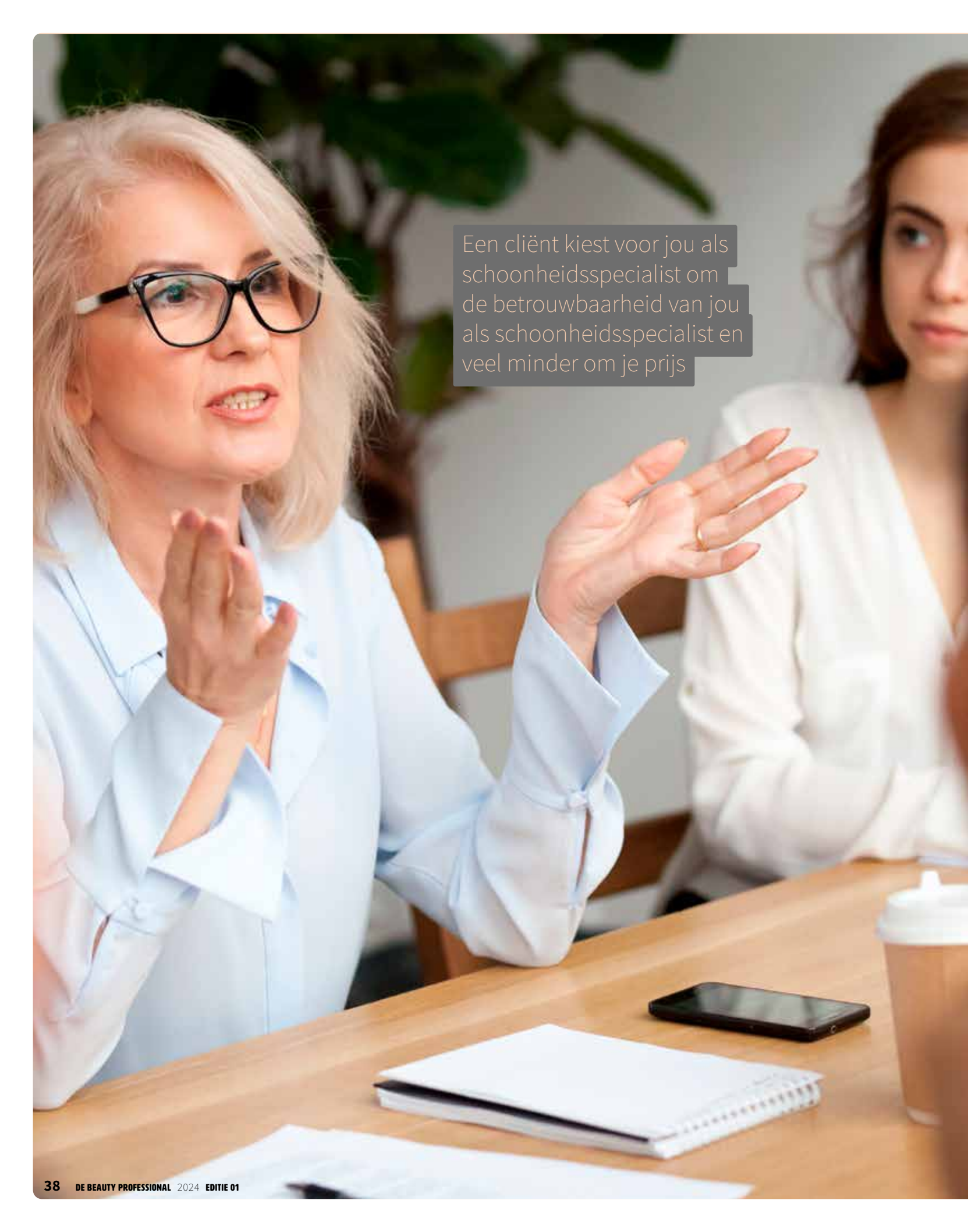
WAT MAAKT JOU UNIEK

VAN NOVICE TOT EXPERT

Het nieuwe jaar is net begonnen. En zo aan het begin is het tijd om na te denken over het nieuwe scholingsseizoen. Wat wil ik dit jaar leren? Welke ontwikkelingen spelen er in mijn vakgebied en kan ik die gebruiken? Hoeveel tijd heb ik dit jaar om mijn vakgebied bij te houden? Kortom: Tijd om te leren, innoveren en te investeren!



C.M. Carla Uppelschoten, directeur, U-Consultancy, Nieuwegein

A woman with short, wavy blonde hair and black-rimmed glasses is seated at a wooden table. She is wearing a light blue button-down shirt and is gesturing with both hands as if speaking. Her right hand is held up with fingers slightly spread, and her left hand is also raised. In the background, another woman with dark hair is partially visible, looking towards the speaker. On the table in front of her are a black smartphone, a white spiral-bound notebook, and a brown paper coffee cup with a white lid. The setting appears to be a professional meeting or a consultation in a bright, indoor space with a large green plant in the background.

Een cliënt kiest voor jou als
schoonheidsspecialist om
de betrouwbaarheid van jou
als schoonheidsspecialist en
veel minder om je prijs

De wensen van de moderne consument zijn veranderd. Zij zoeken persoonlijk welzijn in de handen van experts. Een schoonheidsspecialist beschikt over veel kennis over de huid en huidproblemen. Dankzij deze kennis is de schoonheidsspecialist een plek waar de huid ook echt kan verbeteren.

Dagelijks zie je als schoonheidsspecialist verschillende cliënten. Geen enkele cliënt is hetzelfde. Het is belangrijk om dit in je achterhoofd bij de behandeling van je cliënt. Wat voor type huid heeft de cliënt? Hoe is de conditie van de huid? Heeft de huid veel zon gezien? Zijn er huidproblemen of huidaanandoeningen? Gebruikt de cliënt medicijnen? Wat verwacht de klant zelf van zijn behandeling? Allemaal factoren die ieders huid uniek maken en vragen om een individuele aanpak. Geen standaardbehandeling, altijd maatwerk!

Een cliënt kiest voor jou als schoonheidsspecialist om de betrouwbaarheid van jou als schoonheidsspecialist en veel minder om je prijs. Om je te onderscheiden van andere schoonheidsspecialisten is het belangrijk dat je veel kennis hebt. Kennis leidt tot vertrouwen. Hoe meer kennis je hebt hoe veiliger de cliënt zich zal voelen in jouw handen. Hoe fijn is het als jij als cliënt al je vragen kunt stellen en deze dan deskundig worden beantwoord. Advies waar je echt iets mee kunt.

Zelf ga ik ook wel eens naar de schoonheidsspecialist. Ik merk dat ik het fijn vind als iemand passie heeft in zijn vak. Als de schoonheidsspecialist met veel enthousiasme te werk gaat en me een persoonlijke behandeling geeft, zal ik veel sneller terugkomen dan wanneer dit niet het geval is. Echt contact is belangrijk en als deze samengaat met een hoge mate van kennis, kunde en professionaliteit, ben jij mijn topper!

Hoe ben en blijf je succesvol? Niet door je prijs te verlagen of te verhogen maar door jezelf bewust te zijn van je werk en jouw invloed als schoonheidsspecialist. Zorg dat je over de juiste kennis en vaardigheden beschikt om jouw cliënt optimaal te kunnen helpen. Kwaliteit dat loont. Jij bent misschien nog wel belangrijker dan het plaatje eromheen (je salon, website, marketing). Ik weet dat cliënten vaak terugkomen bij een salon, ze blijven trouw omdat ze zo goed zijn geholpen door goede kennis.

Geef jou kennis door aan je klanten

Het is belangrijk om de cliënt goede persoonlijke voorlichting te geven. Ik zal dit toelichten aan de hand van een voorbeeld. Een cliënt met acne die antibiotica gebruikt. Welke adviezen kun je hem of haar geven? De antibiotica geven meestal geen bijwerkingen, maar het is goed om te benoemen dat het verstandig is om voorzichtig te zijn in de zon. Bij felle zon kan het beste een goede zonnebrandcrème gebruikt worden (SPF30+). Dit geldt ook voor isotretinoïne (roacutane). Bij het

CONCLUDERENDE TIPS

Belang van levenslang leren:

- Bepaal wat je wil ontwikkelen/wat je wil leren?
- Lees veel over je vak
- Scherp je professionele vaardigheden aan door scholing
- Door scholing ontdek je wat je leuk vindt in je vak
- Kijk vooruit in de ontwikkeling van je vak
- Maak het onderscheid door meer kennis
- Scholing zorgt voor persoonlijke en bedrijfsmatige ontwikkeling
- Draag jouw kennis uit aan je cliënten
- Door interactie met collega's in een lesgroep krijg je nieuwe inspiratie
- Ontwikkel je van Novice tot Expert

gebruik van dit medicijn is het eigenlijk bij elke cliënt zo dat de lippen en de huid fors uitdrogen. Een goede lippenbalsem en moisturizer voor de huid zijn hierbij essentieel. Kleine tips die voor jou algemene kennis zijn maar waar je je cliënt erg blij mee kan maken. Door veel kennis te hebben kan je veel meer voor jouw cliënten betekenen en geeft dat veel vertrouwen.

U-Consultancy biedt ook in 2024 diverse scholingen aan waarmee jij jouw kennis en kunt uitbreiden (www.uconsultancy.nl/opleidingen/schoonheidsspecialisten).

De opgeleide Medisch Schoonheidsspecialist Dermatologie®

Kennis en persoonlijke aanpak leer je tijdens de opleiding tot Medisch Schoonheidsspecialist Dermatologie® bij U-Consultancy.

De Medisch Schoonheidsspecialist Dermatologie® is een professional met nog meer aandacht voor huidproblemen. Dit onderscheidt de Medisch Schoonheidsspecialist Dermatologie® van anderen. Omdat de Medisch Schoonheidsspecialist Dermatologie® opgeleid is in dermatologische kennis, is zij of hij goed in staat huidproblemen te signaleren en cliënten hierover te informeren. Daarnaast is zij of hij op de hoogte van de medische richtlijnen. Cliënten met een (chronische) huidaanandoening of een beschadigde huid (bijvoorbeeld acne en/of rosacea) zijn bij de Medisch Schoonheidsspecialist Dermatologie® in vakkundige handen. Dankzij de intensieve samenwerking van U-Consultancy met dermatologen is kwaliteit van het onderwijs gegarandeerd en zijn deze schoonheidsspecialisten op de hoogte van alle actuele nieuwe ontwikkelingen. Na deze opleiding is de Medisch Schoonheidsspecialist Dermatologie® een wezenlijke schakel in de dermatologische zorgketen. Het doel is altijd cliënten de beste huidzorg bieden. In de praktijk blijkt het soms lastig om die specialistische zorg op het juiste moment te bieden. Met een goede samenwerking krijgen we dat wel voor elkaar. Daarvoor is kennis essentieel, door elkaars taal te kunnen spreken kan een effectieve samenwerking tot

stand komen. Een belangrijk doel in de huidzorg is het vroegtijdig herkennen van huidkanker en andere huidproblemen. Huisartsen en dermatologen kunnen dit niet alleen. Een Medisch Schoonheidsspecialist Dermatologie® is door de opleiding geoefend om de zorgvraag, indien nodig, adequaat vervolg te geven richting bijvoorbeeld de huisarts.

De opleiding bestaat uit de basisopleiding, vervolgopleiding dermatologie en 10 masterclasses. Bij de masterclasses bepaal je zelf de volgorde. Wil je meer weten over de opleiding Medisch Schoonheidsspecialist Dermatologie®? Kijk voor uitgebreide informatie op [www.uconsultancy.nl/opleidingen/opleidingstraject Medisch Schoonheidsspecialist Dermatologie®](http://www.uconsultancy.nl/opleidingen/opleidingstraject-Medisch-Schoonheidsspecialist-Dermatologie).

Ook organiseert U-Consultancy jaarlijks een nascholingsdag. Naast nieuwe kennis over een of meerdere thema's, biedt deze dag ook de gelegenheid elkaar te ontmoeten. Bijzonder leerzaam!

Van Novice tot Expert

De opleiding tot Medisch Schoonheidsspecialist Dermatologie® is een praktijkgerichte opleiding. De opleiding kent een opklimmende moeilijkheidsgraad (van eenvoudig naar complex). Ik ben zelf verpleegkundige en vind de theorie van Patricia Benner heel mooi. Patricia is oorspronkelijk verpleegkundige en later gepromoveerd, heeft de ontwikkeling in leren en de vertaling naar de beroepspraktijk uitgewerkt en schematisch samengevat:

Aan het begin van de opleiding zit je op het niveau van een 'beginnend Medisch Schoonheidsspecialist Dermatologie®.

Aan het einde van de opleiding behoor je te kunnen functioneren op het niveau van 'competent'. Ook door klinisch redeneren kun je goede besluiten nemen en in de beroepspraktijk en verantwoordelijkheid dragen. De beroepspraktijk van schoonheidsspecialisten verandert in snel tempo. Zorg wordt complexer. Door klinisch redeneervaardigheden continu te blijven ontwikkelen kan de Medisch Schoonheidsspecialist Dermatologie® deze veranderingen aan.

Ik wens jullie allemaal naast een prachtig 2024 ook een leerzame en inspirerende jaar toe!

Bronnen

- <https://novicetoexpert.org/about/dr-patricia-benner/>

Opleidingen U-Consultancy

HBO geaccrediteerde Opleiding Medisch Schoonheidsspecialist Dermatologie®

Speciaal voor schoonheidsspecialisten biedt U-Consultancy een opleidingstraject van 18 modules aan om kennis en inzicht te vergroten van huidproblemen en de bijbehorende behandeling. Zokun je als schoonheidsspecialist huidproblematiek herkennen en relevante voorlichting en huidverbeterende behandelingen geven aan je klanten.

Basisopleiding Dermatologie (module 1 t/m 4 – 2 dagen)

Curaçao: 22 en 23 januari 2024
Dalfsen: 5 en 6 februari 2024
Riethoven: 26 en 27 februari 2024
Brasschaat: 4 en 5 maart 2024

Vervolgopleiding Dermatologie (module 5 t/m 8- 2 dagen)

Curaçao: 25 en 26 januari 2024
Nieuwegein: 26 en 27 februari 2024
Dalfsen: 11 en 12 maart 2024
Riethoven: 25 en 26 maart 2024
Brasschaat: 8 en 9 april 2024

Masterclass Dermatologie (module 9 t/m 18)

(Vrijstellingen mogelijk voor module 9,10,11,12 en 13)
Module 9. Specialisatie Acne Medisch bekeken (4 dagen)
Nieuwegein: 4, 11, 18 en 25 maart 2024
Nieuwegein, 15 & 16 mei en 12 & 13 juni 2024

Module 10. Specialisatie Medische camouflage (4 dagen)

Nieuwegein: 6, 13, 20 en 27 juni 2024

Module 11. Specialisatie ontharingstechnieken. Elektrische ontharen, diathermie -en blendmethode (6 dagen)

Nieuwegein, 20 en 26 maart, 2 april, 21 en 28 mei en 26 juni 2024

Module 12. Specialisatie Laser en flitslicht (4 dagen)

Nieuwegein: 8 en 29 februari, 11 en 18 april 2024

Module 13. Professionele praktijkvoering (2 dagen)

Nieuwegein: 4 en 25 juni 2024

Module 14. Signalering en preventie van huidkanker (1 dag)

Curaçao: 25 januari 2024

Nieuwegein: 17 april 2024

Module 15. Huidfotografie en verwijzing naar eerste lijn (1 dag)

Curaçao: 23 januari 2024

Nieuwegein: 23 mei 2024

Module 16. Cosmeceuticals (1 dag)

Curaçao: 22 januari 2024

Nieuwegein: 10 juni 2024

Module 17. Behandeling van littekens, chemische peeling, microdermabrasie en microneedling (2 dagen)

Nieuwegein: 17 en 18 juni 2024

Module 18. Medische communicatie en dossiervorming (1 dag)

Curaçao: 26 januari 2024

Nieuwegein: 24 juni 2024

Overige opleidingen

Specialisatie

huidverbeteringsmassage (6 dagen)

Nieuwegein: 7, 14, 21, 28 maart en 4, 11 april 2024

Huidverzorging en massage bij oncologische cliënten

(6 dagen inclusief stage dag in ziekenhuis en opname in de landelijke Verwijsgids)

Nieuwegein: 4, 11, 26 september en 13 en 27 november 2024

Voeding en de huid (2 dagen)

Nieuwegein: 13 en 27 mei 2024

Vaardigheidstraining in de diagnostiek van voetschimmel en nagelmycose (1 dag):

Nieuwegein: 21 juni 2024

Haar-hoofdhuid-nekmassage (1 dag)

Nieuwegein, 24 april 2024

Informatie

- U-Consultancy, Nieuwegein
- Tel.: 030-6044170,
e-mail: info@uconsultancy.nl,
www.uconsultancy.nl